



CONTENU DE LA FORMATION

ENSEIGNEMENT GENERAL

Français, Maths, Langues, Biologie, etc.

16H / SEMAINE

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

Cours de mercatiques, de merchandising et négociation sur les pratiques professionnelles

12H / SEMAINE

STAGES

- Stage collectif d'éducation à la santé et au développement durable

1 SEMAINE

- Stage individuel en entreprise

7 SEMAINES / AN

NOTRE SPÉCIFICITÉ :

Partenariat fort avec les commerçants commingeois

OBJECTIFS

- Former des techniciens ayant des compétences et des qualités relationnelles dans la vente et la commercialisation des produits alimentaires.
- Conseiller le client sur les produits alimentaires
- organiser son travail en fonction de la politique commerciale de l'entreprise
- mettre en oeuvre des techniques de vente des produits alimentaires

CONDITIONS D'ADMISSION

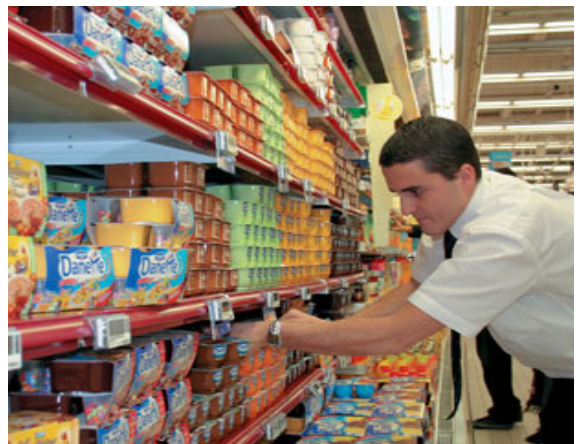
- Après une 2nde Pro « Conseil Vente en produits alimentaires »
- Sur avis de l'établissement et avec dérogation après réorientation en fin de 2nde ou 1^{ère} générale technologique
- Sur avis de l'établissement après un CAP





ATOUTS DE LA FORMATION

- La formation repose sur des mises en situation régulières
- Un enseignement axé sur des visites d'entreprises et de salons professionnels
- Des relations privilégiées avec les acteurs du monde professionnel
- Le suivi individualisé des élèves par l'élaboration de leur projet individuel professionnel



DÉBOUCHÉS

- Salarié au sein de magasins de détail en alimentation générale ou spécialisée, d'entreprises artisanales, de grandes et moyennes surfaces et sur les marchés
- Chef, Adjoint, Vendeur, Responsable de rayon, Manager en rayon alimentaire



CONTACT

Lycée Professionnel Agricole de Saint Gaudens

16, rue Olivier de Serres
 31800 SAINT GAUDENS
 www.lpadesaintgaudens.eap.entmip.fr
 Courriel : lpa.st-gaudens@educagri.fr
 Tel : **05.61.94.55.00**
 Fax : 05.61.89.73.79

Retrouvez le référentiel de cette formation sur: <http://www.chlorofil.fr/diplomes-et-referentiels/formations-et-diplomes/baccalaureat-professionnel/technicien-conseil-vente-en-alimentation.html>